

POLITICAS PLANES RESIDENCIALES ASIMETRICOS

POLÍTICAS

Planes Residenciales Asimétrico exclusivo para clientes Nuevos.

Mercado.

1. RESIDENCIAL

1.1 Este tipo de planes no está disponible para:

Hoteles, Oficinas, Instituciones de Gobierno, Municipalidades, Cibercafé, Revendedores o ISP.

1.2 podrá ser aprobado en caso puntuales autorizados por el departamento de ventas

1.2 Si un Vendedor o Partner Vende o instalan unos de estos servicios a los negocios restringidos, se elimina su comisión permanente sobre la venta misma.

2. Planes en lempiras

Politica de Contrato y Costos de Instalacion Planes Nuevos Asimetrico						
Bajada	Subidad	Precio	Contrato			Incluye 6 Meses de Servicio
			24 Meses	18 Meses	12 Meses	6 Meses
5 MB	2 MB	L 999.00	Gratis+LR	Gratis+Airgateway	L 1,000.00	L 8,000.00
3 MB	1 MB	L 749.00	Gratis+Airgateway	L 300.00	L 1,000.00	L 6,500.00
2 MB	1 MB	L 599.00	Gratis+Airgateway	L 800.00	L 1,200.00	L 5,600.00
1.5 MB	1 MB	L 499.00	L 500.00	L 1,000.00	L 1,500.00	L 4,500.00
			* Si la Instalacion es Gratis Incluye Equio y Router segun Contrato			
			* Si Hay Costo de Instalacion Incluye Router LR			
			*Si Contrato NO Incluye Pwb 400 Costo de Instalacion \$ 30.00			
			*Si Contrato NO Incluye Pwb 400 + LR Costo de Instalacion \$ 45.00			
			*Costo adicional de Instalcion con Router LR \$ 15.00			

Planes en Dólares

Politica de Contrato y Costos de Instalacion Planes Nuevos Asimetrico						
Bajada	Subidad	Precio	Contrato			Incluye 6 Meses de Servicio
			24 Meses	18 Meses	12 Meses	6 Meses
25 MB	6 MB	\$ 115.00	Gratis+Pwb+LR	Gratis+Pwb+LR	Gratis+LR	\$ 770.00
20 MB	6 MB	\$ 90.00	Gratis+Pwb+LR	Gratis+Pwb+LR	Gratis+LR	\$ 620.00
15 MB	6 MB	\$ 80.00	Gratis+Pwb+LR	Gratis+Pwb+LR	Gratis+LR	\$ 560.00
10 MB	5 MB	\$ 65.00	Gratis+Pwb+LR	Gratis+Pwb+LR	Gratis+LR	\$ 490.00
8 MB	4 MB	\$ 55.00	Gratis+Pwb+LR	Gratis+LR	\$ 55.00	\$ 410.00
6 MB	3 MB	\$ 45.00	Gratis+LR	Gratis+Airgateway	\$ 55.00	\$ 350.00
4 MB	2 MB	\$ 35.00	Gratis+LR	Gratis+Airgateway	\$ 55.00	\$ 290.00
2 MB	1 MB	\$ 23.00	Gratis+Airgateway	\$35.00	\$ 55.00	\$ 218.00

Nota: El valor del Primer mes de servicio deberá ser sumado al pago de la instalación.

Requisitos para Aplicar una venta nueva

5. Requisitos para la Venta e Instalación

- 5.1 Copia de cedula
- 5.2 Numero de teléfono
- 5.3 Dos referencias Con Número de Teléfono.
- 5.4 Dirección Física
- 5.5 Dirección GPS
- 5.6 Estudio de Factibilidad
- 5.7 Autorizacion del Buró de crédito si Aplica
- 5.7 Pagar el Primer mes Por adelantado
- 5.8 Pagar el valor de La instalación según Plan Adquirido
- 5.9 Firmar Letra de cambio
- 5.10 Contrato Según Tabla.

7. Descuentos

- 7.1 los Planes Asimétricos No aplican descuento ni por Cuentas Adicionales.
- 7.2 único Descuento que Aplica es el Descuento de tercera edad y será \$ 5.00 o L.100.00 únicamente en planes de \$ 45 o L. 999.00.
- 7.3 si un cliente cuenta con descuento actual y desea adquirir uno plan, perderá el descuento a excepción de clientes de la tercera edad.

8. Fecha de Pago, Vencimiento de Factura y Corte del servicio

8.1 Fecha de Pago:

El 1er día de cada Mes.

8.2 Vencimiento de La factura:

El 5 de cada mes

8.3 Fecha de Corte:

Después del 5 de cada mes el servicio estará sujeto a corte.

8.4

Regalías: El Vendedor podrá dar como regalía los días restantes a fecha de corte.

9. Regalías

9.1 Regalías: El Vendedor podrá dar como regalía los últimos 5 días restantes del mes siempre y cuando el sistema lo permita.

10. Política de cobro

Cobro de instalación y Primer mes de servicio

10.1 El Instalador podrá realizar el cobro del Primer mes de servicio y Costo de instalación

Al cliente el día que realice la Instalación.

10.2 Por dicho pago deberá extender un recibo al cliente.

10.3 El Instalador deberá realizar mediante deposito a la cuenta Bancarias de La empresa el 100% del valor cobrado al cliente en un término de 48 horas.

11. Ventas Externas

Se denomina una venta Externa a cualquier venta que un **Partner realice** y sea instalada en otra Zona o cualquier venta que **La Empresa** realice y sea Instalada en Zona de un Partner.

11.1 Cualquier vendedor o Partner podrá realizar una venta a Nivel Nacional.

11.2 El Partner deberá darles Prioridad a estas ventas e Instalarlas en un término de 48 horas.

11.3 El Vendedor o Partner **Recibirá un 30%** como pago de comisión única por venta de aquellos clientes que estén fuera de su zona de su cobertura.

11.4 La **comisión** de venta será rebajada al Partner Local en los Primeros meses y pagadas al Partner o vendedor Externo de la misma forma.

11.5 El **cliente** deberá mantener una permanecía mínima de 6 meses de servicio, caso contrario La Empresa revertirá el pago de comisión al vendedor.

11.6 La venta en Zonas Externas no aplican para la meta.

12. Ventas Internas Residencial

El Partner Sera Responsable del desarrollo y crecimiento de su cartera de Clientes, para ellos deberá realizar ventas, Instalarlas y mantener su cartera de clientes, manteniendo la vez el cumplimiento de la meta solicitada por la empresa para garantizar el crecimiento e Ingresos remuneradores para el Partner, como los ingresos requeridos para el retorno de la inversión, Mantenimiento y crecimiento de la Empresa.

- 12.1** El Partner deberá crear estrategias de venta en coordinación y aprobación de la Empresa.
- 12.2** El Partner deberá realizar La labor de ventas y cumplir las metas establecidas por el departamento de Ventas.
- 12.3 La Comisión por manteamiento de cartera** será según el nivel de Partner, Plata Oro y Platinum Según Contrato.

13. Ventas Gratis, Colaboradores y Partner

- 13.1 ASINETWORK** podrá realizar o autorizar Cuentas Gratis de Servicio ya sea por trueque o cualquier otra razón en la cobertura de la empresa y Zonas Partners, y será responsabilidad del Partner el mantenimiento de estas cuentas.
- 13.2 La venta** Gratis o con **descuento** no aplican Comisión por Mantenimiento mensual.
- 13.3 Ventas para Uso personal de un Colaborador o un Partner.**
El Descuento para la cuenta personal de un partner o un Colaborador será de \$ 10.00 para planes de \$ 55.00 o menos. Y \$ 15.00 para Planes arriba de \$ 55.00.
- 13.2 La venta Gratis** o Con descuento para Colaborador o Partners no aplican pago de comisión de venta o comisión de mantenimiento.

14. Ventas de los Servicios de la Empresa.

- 14.1 La Empresa establecerá** las promociones o Paquetes de servicios con sus precios y velocidades, el vendedor o Partner deberá distribuir estos productos según las políticas estipuladas por la Empresa.
- 14.2 La Empresa, establecerá** la cantidad y tipo de planes o Productos que el Partner o vendedor podrá vender bajo la meta Asignada cada mes.

15. Ventas Corporativas.

15.1 La Empresa Podrá Vender, Instalar y Asignar Clientes corporativos en las Zonas Partner.

15.2 El Partner deberá darle mantenimiento a la cartera de clientes Asignados y recibirá una comisión por mantenimiento estipulada según Contrato.

15.3 Si Un cliente en Zona Partner está Interesado en un Plan Corporativo, este deberá enviar un correo Electrónico al Departamento de ventas a ventas@asinetworkhn.com Refiriendo el Cliente, el Dpto. de ventas asignar al cliente a un vendedor Corporativo quien dará seguimiento hasta el cierre de la venta, una vez instalado el cliente será asignado a la cartera del Partner.

15.4 Los Precios y velocidades serán Proporcionados al cliente por el vendedor Corporativo.

16. Política de Publicidad

16.1 El Partner deberá realizar publicidad para promocionar los productos de la empresa haciendo uso de cualquier medio posible, volantes, Facebook, Perifoneo u otros medios locales con material Publicitario Autorizado Por **La Empresa**.

16.2 La Empresa podrá Apoyar o Realizar Campañas de Publicidad en las Zona Partner con el Objetivo de Incrementar las ventas en la Zona, **Partner o vendedor** deberá apoyar de forma Obligatoria cual quiere campaña de publicidad de la empresa por cualquiera de los medios o ventanas de publicidad de la Empresa.

16.3 El Partners y Vendedores deberán estar atento y compartir las publicación y promociones que realizará **ASINETWORK** en sus medios de publicidad como las publicaciones en las redes Sociales.

META DE VENTA

17.1 Los vendedores o Partners deberán responder la meta asignada por la Empresa.

- realizar como mínimo 15 ventas al mes con un promedio de \$ 33.00 o un total, de \$ 500.00 antes de iva por mes,
- hacer uso de **Plan Referido** y todas las promociones y Servicios de La empresa, **ver la lista de Planes**.

Bajada	Subida	Precio
25 MB	6 MB	\$ 115.00
20 MB	6 MB	\$ 90.00
15 MB	6 MB	\$ 80.00
10 MB	5 MB	\$ 65.00
8 MB	4 MB	\$ 55.00
6 MB	3 MB	\$ 45.00
4 MB	2 MB	\$ 35.00
2 MB	1 MB	\$ 23.00
5 MB	2 MB	L 999.00
3 MB	1 MB	L 749.00
2 MB	1 MB	L 599.00
1.5 MB	1 MB	L 499.00
	logro	\$ 546.00